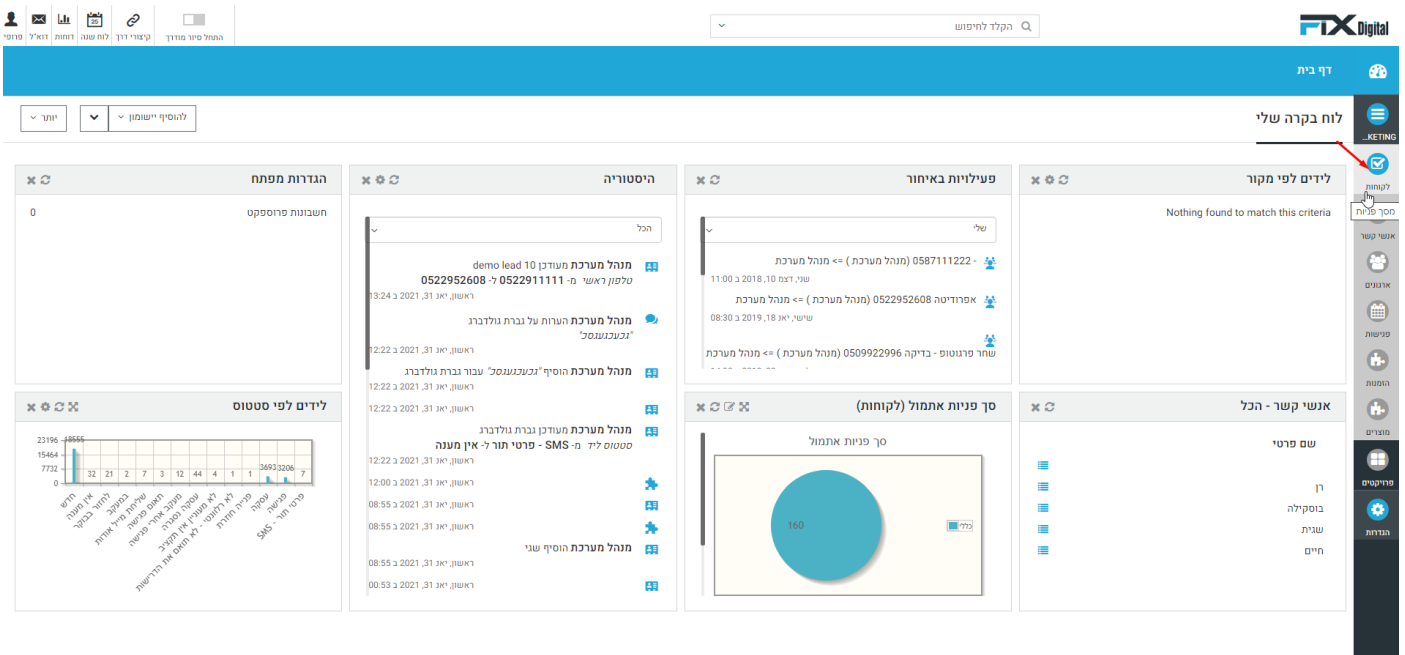


מדריך לשליחת WhatsApp ללקוח ממערכת Fix.CRM

*שליחת WhatsApp תלויה בהתקנת ממשק WhatsApp WEB לשימוש במחשב או במידה ושולחים דרך הטלפון הנייד יש לדאוג שתהיה האפליקציה של WhatsApp מותקנת על הטלפון הנייד.

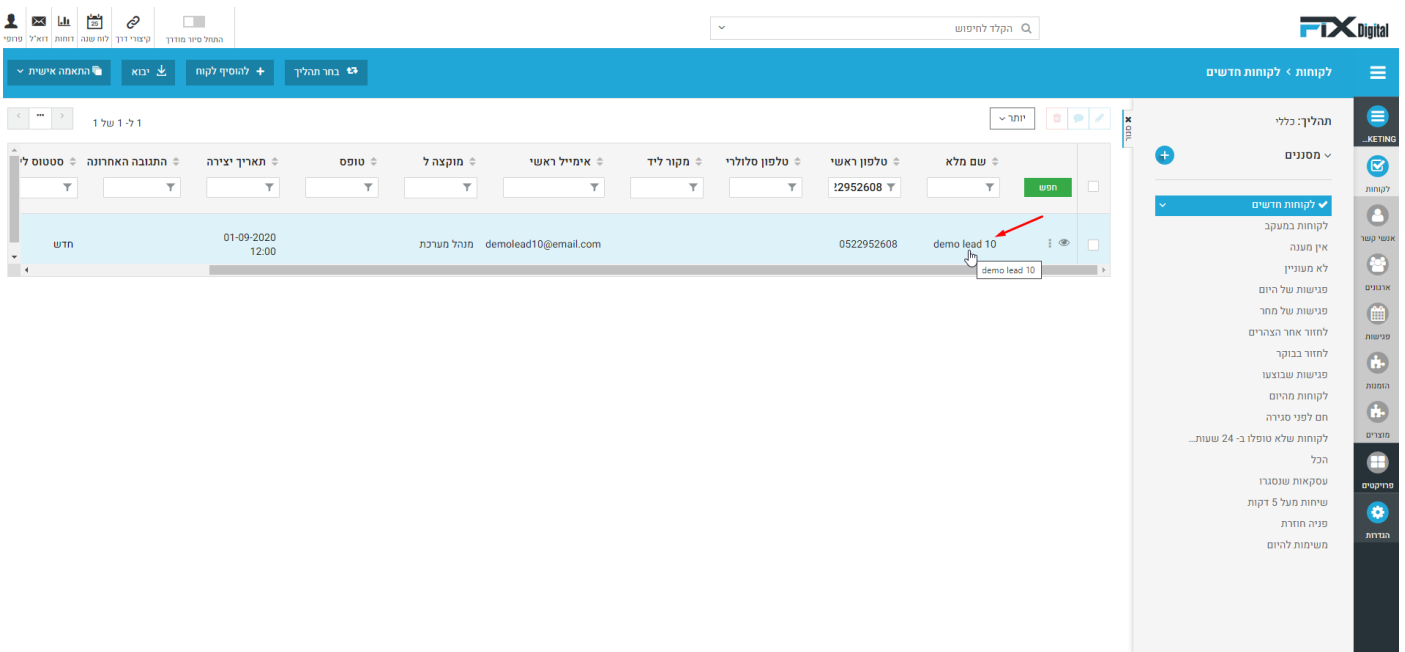
1. כניסה למערכת ל - Fix professional CRM

2. לקוחות <



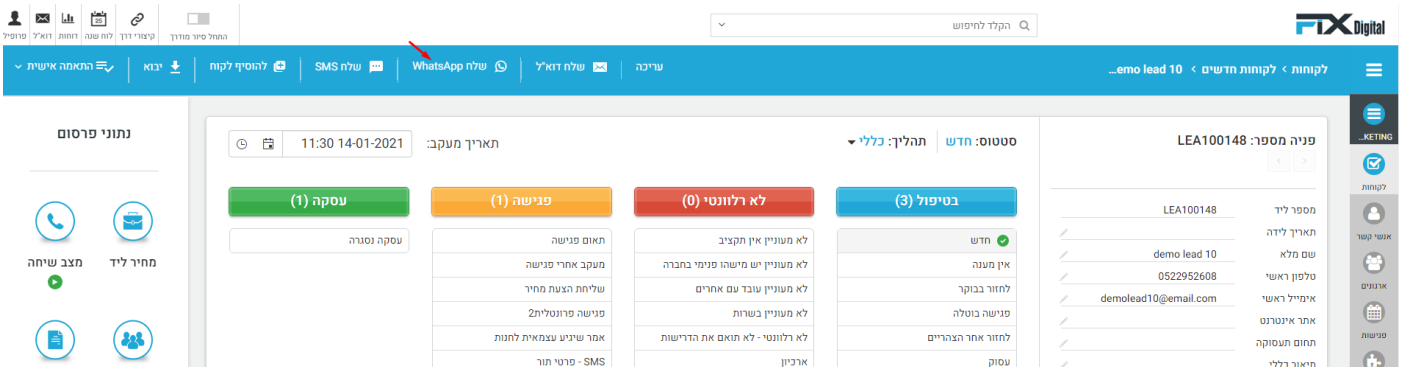
The screenshot shows the Fix CRM dashboard with several widgets. The 'לידים לפי מקור' (Leads by Source) widget is highlighted with a red arrow, showing a list of leads with their source information. The 'סק פניות אתמול (לקוחות)' (Yesterday's Leads (Customers)) widget shows a pie chart with a value of 160. The 'לידים לפי סטטוס' (Leads by Status) widget shows a bar chart with various status categories.

3. כניסה לכרטיס הלקוח <

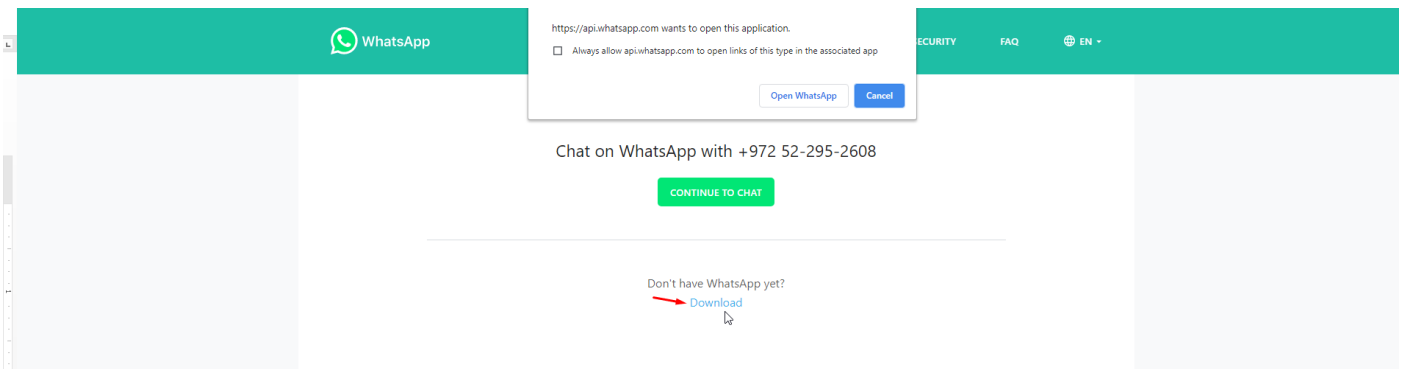


The screenshot shows the 'לקוחות' (Customers) page in Fix CRM. A table lists leads with columns for name, phone number, and status. The lead 'demo lead 10' is highlighted. A red arrow points to the lead name in the table. To the right, a detailed view of the lead is shown, including contact information and a list of activities.

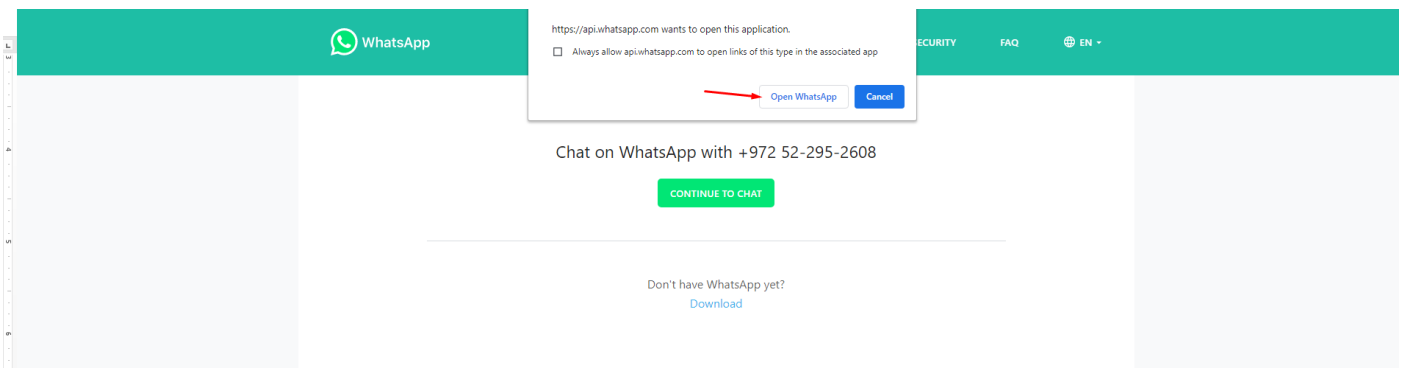
4. שלח WhatsApp



5. במידה ולא מעודכן במחשב שלכם WhatsApp יש להוריד ולהתקין.



6. במידה ומונתקן WhatsApp < Open WhatsApp



7. נפתח צ'ט חדש ב - WhatsApp עם מספר הטלפון מכרטיס הלקוח.

